



Értékén kezelni a beszállítókat

Tamás Viktor, a GE Healthcare magyarországi értékesítési igazgatója a cégnél töltött első teljes évének eredményeiről és a GE Healthcare magyarországi fejlődéséről beszélt olvasóinknak.

H *Hogyan értékeli a GE Healthcare az idei évet?*

– Úgy hiszem, sikeres, meglehetősen sikeres évet zárunk 2006-ban. Szép eredményeket értünk el a nagyobb modalitásokat átfogó és az önálló projektekben egyaránt. Sikeres telepítéseket végeztünk a Honvédkórházban és a Bajcsy Kórházban, és eredményesek voltunk többek között a SOTE Érsebészeti Klinikáján és Zalaegerszegen is, ahol hemodinamikai berendezést telepítettünk. Természetesen érdemes lenne minden egyes gépet megemlíteni, mert idén van mire büszkének lennünk. Legfontosabb előrelépésünknek mégis a szív- és érrendszeri betegek vizsgálatával foglalkozó készülékek terén elért sikereket tartom. Az idén öt ilyen színvonalas berendezést telepítettünk, ami az elmúlt évekhez képest jelentős előrelépést jelent.

H *Köszönhető ez annak, hogy több pályázatot írtak ki 2006-ban, vagy a GE Healthcare berendezései lettek kapósabbak?*

– Mindkét állítás igaz. A piaci pozíciónk erősítésében nagy szerepet játszott belső struktúránk átalakítása, illetve az a tény, hogy a magyar piacra nagyobb hangsúlyt helyez a cég. Ez köszönhető annak is, hogy dedikált vezetés alá került az itthoni értékesítés, létrejött a magyarországi értékesítési igazgatói pozíció. A korábbinál valamivel több pályázati kiírás jelent meg igényes, magasabb szakmai követelményekkel, fair verseny keretében a magyar piacon. Ilyen körülmények között sikeresen vettük fel a versenyt a piac többi szereplőjével. Beérni látszik tehát az új, bizonyos kiemelt területekre fókuszáló stratégiánk.

H *Milyen elképzelésekkel vágnak neki a jövő évek?*

– Úgy látom, a jövő év, elsősorban az egészségügy átalakítása miatt, némi bizonytalanságot hordoz minden egészségügyi szereplő számára. Mindenesetre mi bízunk ab-

ban, hogy az egészségügyi reform keretén belül a hatékonyabb diagnosztika, illetve a megelőzéshez tartozó szűrő- és diagnosztikai programok nagyobb odafigyelést kapnak. Számítunk további fejlesztésekre, beruházásokra is, hiszen a kiemelt súlyponti intézetek csak korszerű technológiával, modern diagnosztikai eszközökkel tudják ellátni megnövekedett feladataikat. Reményeink szerint már jövőre is jelentős uniós fejlesztési pénzek áramolnak a magyar egészségügybe, és ebből a struktúraváltás mellett jelentős rész jut a technológiai fejlesztésre is.

H *Milyen kiemelt fejlesztési területekkel számolnak?*

– A hagyományos röntgenpark rendkívüli mértékben elöregedett. Szükség lenne a generációváltásra, ami a direkt digitális technológia felé történő elmozdulást jelent. Ám a jelenleg népszerű foszforlemez megoldásokkal csak a felvételek készítését lehet digitalizálni, a munkafolyamatok nem válnak sokkal hatékonyabbá. Tudomásul kell venni, hogy a jövő a direkt digitális megoldásoké. A korszerű, flat-detektoros, direkt digitális rendszerek megújíthatják a munkafolyamatokat, és hatékonyabbá tehetik az ellátást. Bizom abban, hogy a felelősségteljes intézmények nem a meglévő, öreg technikát toldozzák-foldozzák majd, hanem ahol megnő a diagnosztikai igény, ott ennek megfelelő, érdemi technológiai váltás is bekövetkezik.

H *Hogyan kapcsolódhat az egészségügy átalakításához a GE Healthcare?*

– Az egészségügy átalakítása részben strukturális, részben infrastrukturális kérdés. Mi az utóbbiba tudunk bekapcsolódni, és ezen a területen szeretnénk tudásunkat és tapasztalatunkat rendelkezésre bocsátani. A beszállító cégeknek óriási szerepe van a magyar egészségügy működtetésében, hiszen finanszíroznak, raktárkészleteket bocsátanak rendelkezésre, és cash-flow szempontból jelentős terhet vesznek le az egészségügyi intézmények válláról. Jó lenne, ha a rendszer átalakításánál is figyelembe vennék ezt, hiszen ha ezeket a támogatásokat kivonnánk, az jelentős problémákat okozna.



Tamás Viktor és a Központi Honvédkórház új, flat-detektoros GE digitális átvilágítója

H *Milyen támogatást tudnak Önök az egészségügy átalakításához nyújtani?*

– Úgy vélem, fontos, hogy a beszállítói oldal hozzáadott értékét is megfelelően, a helyén kezelje a magyar egészségügy. Érdekképviselői szervezeteinken, például az Orvostechnikai Szövetségen, vagy az AmCham-en keresztül nyugodtan lehetne bennünket akár konzultációs partnernek is tekinteni. Ez különösen az új technológiák kidolgozásánál fontos, hiszen rengeteg olyan tudás és tapasztalat van a birtokunkban, ami sokat segíthet a magyar egészségügy átalakításában. A novemberi chicagói RSNA kongresszuson a GE Healthcare fő mottója az „Early Health”, azaz a korai egészség volt. Cégünk alapvető filozófiája a prevencióra és a korai diagnózisra koncentrálni. Egy betegséget elkerülni vagy korai stádiumában felismerve gyógyítani sokkal olcsóbb, mint később drága pénzen kezelni. Valószínűleg a beteg túlélési esélyei is sokkal jobbak, tehát az egészségügy társadalmi hasznossága is nagyobb. Ezért rendkívül fontosnak tartjuk a diagnosztikai vizsgálatok prevenció irányába történő kiterjesztését. Nyugat-Európában és az Egyesült Államokban már kellő tapasztalat jött létre a CT- és MR-vizsgálatok szűrő funkcióival kapcsolatban. Érdemes lenne megszívlelni e vizsgálatok, gazdaságossági és költséghatékonysági tanulmányok eredményeit. Ha már egyszer tényleg radikálisan változtatunk a struktúrán, akkor most van lehetőség változtatni a szemléleten is.